

2023 年 8 月 22 日

各 位

A b a l a n c e 株 式 会 社
代 表 取 締 役 社 長 光 行 康 明
(コード番号 3856 東証スタンダード)
問合わせ先: 執行役員管理本部長 小 野 公 久
電 話 : 0 3 - 6 8 1 0 - 3 0 2 8 (代 表)

Newsweek International 掲載に関するお知らせ

Newsweek International (August 18-25 2023) に当社グループの事業内容や展望等に関するインタビューが掲載されましたので、お知らせ致します。

事業立ち上げの経緯、昨今の事業環境のほか、今後の事業見通し等も掲載されており、当社グループの事業をご理解頂く大変良い機会となりますので、添付の掲載内容をご参照頂ければ、幸甚に存じます。

何卒よろしくお願い申し上げます。

以 上

Israel: Snapshots from the War at Home

INTERNATIONAL
Newsweek[®]

UKRAINE
ON THE
BALLOT

HOW THE
2024 ELECTION
COULD
DETERMINE
WHO WINS
THE WAR—AND
AMERICA'S
ROLE IN THE
WORLD

18-25.08.2023

ISSN 2052-1081



ALBANIA €6.25
AUSTRIA €10.00
BAHRAIN B03.5
BELGIUM €7.00
CHINA RMB80
CROATIA HKR70
CYPRUS €7.00

CZECH REP CZK180
DENMARK DKK57
EGYPT E£ 65.00
FINLAND €7.50
FRANCE €7.50
GERMANY €7.50
GIBRALTAR £6.05
GREECE €7.50

HOLLAND €7.00
HONG KONG HK80
HUNGARY FT1.800
IRELAND €7.00
ISRAEL NIS35
ITALY €7.00
KUWAIT KD3.00
LATVIA €6.50

LEBANON LL10,000
LITHUANIA €8.99
LUXEMBOURG €7.90
MALTA €7.00
MONTENEGRO €8.30
MOROCCO MDH70
NEW ZEALAND \$14.00
NIGERIA \$3.40C

NORWAY NKR119
OMAN OR 3.250
POLAND PLN29.99
PORTUGAL €7.00
QATAR QR65
MALAYSIA RM2790
ROMANIA LEI 42.00
SAUDI ARABIA SR35.00

SERBIA RSD1035
S LEONE SLL30,000
SINGAPORE S\$11.95
SLOVAKIA €6.50
SLOVENIA €8.50
SOUTH AFRICA R55.00
SPAIN €7.00
SWEDEN SKR119

SWITZERLAND CHF10.60
UAE AED42
UK £5.99
US \$10.99
ZIMBABWE ZWD4.00

Striking the right balance for renewable energy

Providing comprehensive support for all companies that want to introduce renewable energy, the Abalance Group continues to go from strength to strength.

While Japan has lagged behind the likes of Europe in renewable energy development, momentum has been building quickly in Nippon, where the government has set forth an ambitious plan to reach carbon neutrality by 2050.

More than a decade ago, the island nation's initial renewable energy push was driven less by environmental concerns, and more so by an energy shortage due to the closure of dozens of nuclear plants following the Fukushima Disaster in 2011. Nuclear may still have a role to play in Japan's future energy mix, but the focus for many companies is renewables, with government policy rapidly shifting from a feed-in-tariff (FIT) system to the power purchase agreement (PPA) model that has become the norm in Europe.

As negativity and doubts surrounding solar and other renewable energies in Japan have fizzled away, the government, the banks, prime sector companies and smaller enterprises have all become increasingly active in supporting Japan's shift to carbon neutrality. This has led to a boom in interest in renewable energy projects, which bodes well for Abalance, a firm that acts as a one-stop solution for companies looking to get into the clean energy business.



Yasuaki Mitsuyuki, President, Abalance Corporation

"Our company plays a role in promoting green energy and solar power generation by offering comprehensive one-stop solutions, from planning to construction, as well as operations and maintenance, and there aren't many companies like that in Japan," states Abalance CEO Ryu Junsei. "As part of our efforts, we have accumulated knowl-

"We are promoting green energy and never see others as rivals but as partners, as no single company can realize the supreme goal of carbon neutrality."

Ryu Junsei, CEO, Abalance Group



edge and expertise in green energy, and we aim to transfer that knowledge to Japanese corporations interested in adopting such technologies. To facilitate this, we recently established a decarbonization business division that offers consultation services

initially not involved in the green industry become well-versed in green technology within a year or two and take pride in the business they are engaged in."

Indeed interest from private companies in developing renewable energy is not just driven by



to Japanese companies seeking to set up solar panels or engage in green energy initiatives. Our mission is to nurture and support Japanese companies so they can achieve their green energy goals independently."

Mr. Junsei, who decided to pursue a career in renewable energy back in his university days, has been a long-time proponent. Back in 2003, when he first expressed his aim to develop clean energy projects, people thought it was a crazy idea. Twenty years on, however, and he heads up a company leading the charge in the sector, having witnessed a huge change in perspective from business leaders over the past two decades.

"When private companies, especially listed companies, actively engage in business with us, such as installing solar panels or participating in wind power generation, it brings about significant change," he says. And as an increasing number of private companies have looked to work with Abalance, the firm's workforce has grown 50% year on year. "Even those who were

environmental consciousness, but also financial incentives. And Japan's move to the aforementioned PPA model will go a long way in making those financial incentives more attractive to investors. "In Japan, we have been involved in green energy and CO₂ reduction, primarily through the FIT system, which provides a tariff of around 10 yen per kilowatt-hour," Mr. Junsei explains. "However, in comparison, PPAs with corporate entities offer a higher rate of 15 yen or more per kilowatt-hour. Thus, PPAs are more financially lucrative. As a result, there has been a gradual shift from FIT to PPA in Japan."



While Japan has the highest ratio of solar panels per square kilometer of flat area in the world, there is still a long way to go to realize the full poten-

tial of solar power. Abalance is playing its part by supporting a number of initiatives, including the installation of solar panels in unused agricultural land, mountainous regions, and on the walls and rooftops of factories and city buildings. It has even developed a "solar tree" – consisting of a reinforced steel or concrete core, with branches made of sturdy metal or rebars resembling scaffolding – and flexible solar panels that can be bent. "We are continuously working on refining and developing our products," adds the Abalance CEO. "We aim to make solar panels installable anywhere, and we are constantly thinking about how to improve our products."

What's more, Abalance is also engaged in wind power and biomass power projects, as well as hydrogen. But the company's vision is not only limited to Japan. With operations in five countries in Asia and a solar panel manufacturing plant in Vietnam, Abalance plans to expand overseas are well underway. "We already have a factory in Asia, but we also plan to explore the possibility of establishing production facilities in the U.S., Europe and Africa," Mr. Junsei reveals.

"Our main goal is to support advanced countries to achieve zero emissions by 2050, and for developing countries to realize zero emissions by 2060 or 2070. We may at some stage be faced with the renovation of obsolete solar panels, and hydrogen technology might be required. Demand for solar power has increased but may fluctuate. We don't know what the future requirements will be, but whatever they may be, we would like to offer products that suit the needs of that time."

Giải pháp đúng đắn cho năng lượng tái tạo

Abalance Group tiếp tục phát huy hết sức mạnh của mình, cung cấp hỗ trợ toàn diện cho tất cả công ty muốn ra mắt năng lượng tái tạo.

Trong khi Nhật Bản tụt hậu so với các nước như châu Âu trong việc phát triển năng lượng tái tạo, thì ở Nippon, động lực đang được nhanh chóng xây dựng, chính phủ đã đặt ra một kế hoạch đầy tham vọng nhằm đạt được mức trung hòa carbon vào năm 2050.

Hơn một thập kỷ trước, nỗ lực thúc đẩy năng lượng tái tạo ban đầu của quốc đảo này không được phát huy bởi những lo ngại về môi trường, mà chủ yếu là do tình trạng thiếu năng lượng do hàng chục nhà máy hạt nhân phải đóng cửa sau thảm họa Fukushima năm 2011. Hạt nhân có thể vẫn đóng vai trò đóng vai trò quan trọng trong cơ cấu năng lượng tương lai của Nhật, nhưng trọng tâm của nhiều công ty là năng lượng tái tạo, khi mà chính phủ đưa ra chính sách nhanh chóng chuyển đổi từ hệ thống biểu giá bán điện (FIT) sang mô hình hợp đồng mua bán điện (PPA) đã trở thành tiêu chuẩn ở châu Âu.

Khi tiêu cực và nghi ngờ xung quanh năng lượng mặt trời và năng lượng tái tạo khác ở Nhật Bản đã biến mất, chính phủ, ngân hàng, các công ty nhóm ngành nền tảng và các doanh nghiệp nhỏ hơn đều ngày càng tích cực trong việc hỗ trợ Nhật Bản chuyển sang trung hòa carbon. Điều này đã dẫn đến sự bùng nổ quan tâm đến các dự án năng lượng tái tạo, đây là tín hiệu tốt cho Abalance, hoạt động như một giải pháp một cửa cho các



Yasuaki Mitsuyuki, Chủ tịch, Abalance Corporation

công ty muốn tham gia vào lĩnh vực kinh doanh năng lượng sạch.

"Công ty chúng tôi đóng vai trò thúc đẩy năng lượng xanh và sản xuất năng lượng mặt trời bằng cách cung cấp các giải pháp một cửa toàn diện, từ lập kế hoạch đến xây dựng, cũng như vận hành và bảo trì, và không có nhiều công ty như vậy ở Nhật Bản," Giám đốc điều hành Abalance, ông Ryu Junsei cho biết. "Là một phần

"Chúng tôi đang thúc đẩy năng lượng xanh và không bao giờ xem người khác là đối thủ mà là đối tác, vì không một công ty đơn lẻ nào có thể đạt được mục tiêu tối cao là trung hòa carbon."

Ryu Junsei, Giám đốc điều hành, Abalance Group



trong nỗ lực của mình, chúng tôi đã tích lũy kiến thức và chuyên môn về năng lượng xanh và chúng tôi mong muốn chuyển giao kiến thức đó cho các tập đoàn Nhật Bản có quan tâm đến việc áp dụng các công nghệ đó. Để tạo điều kiện thuận lợi cho việc

gia vào ngành công nghiệp xanh cũng trở nên thành thạo về công nghệ xanh trong vòng một hoặc hai năm và tự hào về công việc kinh doanh mà họ đang tham gia."

Thật vậy, sự quan tâm của các công ty tư nhân trong việc phát triển



này, gần đây chúng tôi đã thành lập bộ phận kinh doanh khử cacbon cung cấp dịch vụ tư vấn cho các công ty Nhật đang tìm cách thiết lập các tấm pin mặt trời hoặc tham gia vào các sáng kiến năng lượng xanh. Nhiệm vụ của chúng tôi là nuôi dưỡng và hỗ trợ các công ty Nhật Bản đạt được các mục tiêu năng lượng xanh của họ một cách độc lập."

Ông Junsei, quyết định theo đuổi sự nghiệp trong lĩnh vực năng lượng tái tạo từ những ngày còn học đại học, đã tiên phong từ rất lâu. Trở lại năm 2003, khi lần đầu tiên ông bày tỏ ý định phát triển các dự án năng lượng sạch, mọi người cho rằng đó là một ý tưởng điên rồ. Tuy nhiên, hai mươi năm đã trôi qua, ông đứng đầu một công ty dẫn đầu trong lĩnh vực này, sau khi chứng kiến sự thay đổi lớn về quan điểm của các nhà lãnh đạo doanh nghiệp trong hai thập kỷ qua.

"Khi các công ty tư nhân, đặc biệt là các công ty đã niêm yết, tích cực tham gia kinh doanh với chúng tôi, chẳng hạn như lắp đặt pin mặt trời hoặc tham gia sản xuất điện gió, điều đó mang lại sự thay đổi đáng kể," ông nói. Và khi ngày càng có nhiều công ty tư nhân tìm cách hợp tác với Abalance, lực lượng lao động của công ty đã tăng 50% mỗi năm. "Ngay cả những người ban đầu không tham

năng lượng tái tạo không chỉ được thúc đẩy bởi ý thức bảo vệ môi trường mà còn cả các động cơ tài chính. Và việc Nhật Bản chuyển sang mô hình PPA nói trên sẽ giúp ích rất nhiều trong việc khiến các ưu đãi tài chính đó trở nên hấp dẫn hơn đối với các nhà đầu tư. "Tại Nhật Bản, chúng tôi đã tham gia vào lĩnh vực năng lượng xanh và giảm thiểu CO2 chủ yếu thông qua hệ thống FIT, cung cấp mức giá khoảng 10 yên mỗi kilowatt giờ," ông Junsei giải thích. "Tuy nhiên, khi so sánh, PPA với các tổ chức doanh nghiệp đưa ra mức giá cao hơn từ 15 yên trở lên trên mỗi kilowatt giờ. Do đó, PPA sinh lợi nhiều hơn về mặt tài chính. Kết quả là, đã có sự chuyển đổi dần dần từ FIT sang PPA tại Nhật Bản."



Mặc dù Nhật Bản có tỷ lệ tấm pin mặt trời trên mỗi kilomet vuông diện tích bằng phẳng cao nhất thế giới, nhưng vẫn còn một chặng đường dài phía trước để nhận ra toàn bộ tiềm năng của năng lượng mặt trời.

Abalance đang thực hiện vai trò của mình bằng cách hỗ trợ một số sáng kiến, bao gồm lắp đặt pin mặt trời ở vùng đất nông nghiệp chưa sử dụng, vùng núi và trên các bức tường và mái nhà của các nhà máy và tòa nhà thành phố. Công ty thậm chí đã phát triển một "cây năng lượng mặt trời" - bao gồm lõi thép hoặc bê tông cốt thép có các nhánh kim loại chắc chắn hoặc thanh cốt thép giống như giàn giáo - và các tấm pin mặt trời linh hoạt có thể uốn cong. "Chúng tôi đang liên tục nỗ lực cải tiến và phát triển các sản phẩm của mình," Giám đốc điều hành của Abalance cho biết thêm. "Chúng tôi đặt mục tiêu tối ưu sao cho các tấm pin mặt trời có thể lắp đặt được ở mọi nơi và chúng tôi không ngừng suy nghĩ về cách cải thiện sản phẩm của mình."

Ngoài ra, Abalance cũng tham gia vào các dự án năng lượng gió và năng lượng sinh khối, cũng như hydro. Nhưng tầm nhìn của công ty không chỉ giới hạn ở Nhật Bản. Thông qua vận hành tại năm quốc gia ở châu Á và một nhà máy sản xuất pin mặt trời tại Việt Nam, kế hoạch mở rộng ra nước ngoài của Abalance đang được tiến hành tốt. "Chúng tôi đã có một nhà máy ở châu Á, nhưng chúng tôi cũng có kế hoạch khám phá khả năng thành lập các cơ sở sản xuất ở Mỹ, châu Âu và châu Phi," ông Junsei tiết lộ.

"Mục tiêu chính của chúng tôi là hỗ trợ các nước tiên tiến đạt được mức phát thải bằng 0 vào năm 2050 và các nước đang phát triển đạt mức không phát thải vào năm 2060 hoặc 2070. Ở một số giai đoạn, chúng tôi có thể phải đối mặt với việc đổi mới các tấm pin mặt trời lỗi thời và có thể cần đến công nghệ hydro. Nhu cầu về năng lượng mặt trời đã tăng lên nhưng có thể biến động. Chúng tôi không biết những yêu cầu trong tương lai sẽ như thế nào, nhưng bất kể là gì, chúng tôi muốn cung cấp những sản phẩm phù hợp với nhu cầu của thời điểm đó."

Abalance GROUP

www.abalance.jp/en



为可再生能源寻找合适的平衡

为所有想要引入可再生能源的公司提供全面支持，Abalance集团不断发展壮大。

虽然日本在可再生能源发展方面落后于欧洲等国家，但日本的发展势头不断向好，政府制定了到2050年实现碳中和这个雄心勃勃的计划。

十多年前，这个岛国最初推动可再生能源发展，并不是出于对环境的担忧，而是2011年福岛灾难发生后关闭了数十座核电站，造成了能源短缺。在日本未来的能源结构中，核能可能仍将发挥作用，但许多公司的重点转向了可再生能源，而政府政策正迅速从上网电价（FIT）系统转向电力购买协议（PPA）模式，这在欧洲已经是常态。

随着日本围绕太阳能和其他可再生能源的负面影响和质疑逐渐消失，政府、银行、主要行业的企业和小型企业都越来越积极地支持日本向碳中和转变。这激发了市场对可再生能源项目的兴趣，而这种现象对Abalance公司来说是个好兆头，因为这家公司为希望进入清洁能源行业的其他公司提供一站式解决方案。



Yasuaki Mitsuyuki,
Abalance集团，总裁

“我们公司提供全面的一站式解决方案，从规划到建设，再到运营和维护，在推动绿色能源和太阳能发电方面发挥着作用，而这在日本并不多见。” Abalance公司首席执行官Ryu Junsei说，“作为我们公司努力的一部分，我们积累了绿色能源方面的知识和专业技术，

“我们提倡绿色能源，从不把其他公司视为竞争对手，而是视为合作伙伴，因为没有一家公司可以单独实现碳中和这个终极目标。”

Ryu Junsei, Abalance集团，首席执行官



我们的目标是将这些知识转移给有兴趣采用此类技术的日本公司。为了促进这件事，我们最近成立了一个脱碳业务部门，为那些希望搭建太阳能电池板或参与绿色能源倡议的日本公司提

自己所从事的行业感到自豪。”

事实上，私营公司对开发可再生能源的兴趣不仅受到环保意识的驱动，还有财政激励。日本转向上述电力购买协议（PPA）模式，将大



供咨询服务。我们的使命是培育和支持日本公司，使它们能够独立实现绿色能源目标。”

Junsei先生在大学时代就决定在可再生能源领域发展，他一直是可再生能源的支持者。早在2003年，当他第一次表示他的目标是发展清洁能源项目时，人们认为这是一个疯狂的想法。然而，20年过去了，他领导着一家在该领域处于领先地位的公司，见证了过去20年里商业领袖的观点发生着巨大变化。

“当私营公司，特别是上市公司，积极与我们合作时，比如安装太阳能电池板或参与风力发电，这会带来重大变化。”他说。随着越来越多的私营公司希望与Abalance合作，该公司的员工数量同比增长了50%。“即使是那些最初没有涉足绿色产业的人，也会在两年内精通绿色技术，并为

大提高这些财政激励措施对投资者的吸引力。

“在日本，我们主要通过FIT系统参与绿色能源和二氧化碳减排，这个系统带来每千瓦时约10日元的关税。” Junsei先生解释道。“然而，相比之下，与企业实体签订的电力购买协议带来每千瓦时15日元或更高的费率。因此，电力购买协议在经济上更有利可图。所以，日本已逐步从FIT转向PPA。”

虽然日本是世界上每平方公里平坦面积上太阳能电池



板比例最高的国家，但要充分发挥太阳能的潜力，还有很长的路要走。Abalance正在通过支持一系列倡议发

挥着自己的作用，包括在未使用的农业用地、山区、工厂和城市建筑的墙壁和屋顶上安装太阳能电池板。该公司甚至开发了一种“太阳能树”（由钢筋或混凝土芯组成，树枝由坚固的金属或钢筋制成，类似于脚手架），还有可弯曲的柔性太阳能电池板。“我们正在不断改进和发展我们的产品。”这位Abalance首席执行官补充道，“我们的目标是让太阳能电池板可以安装在任何地方，我们一直在思考如何改进我们的产品。”

此外，Abalance还参与风力发电、生物质能发电以及氢气发电项目。但

该公司的愿景并不局限于日本。Abalance已经在亚洲5个国家开展业务，在越南设立了太阳能电池板制造工厂，其海外扩张计划正在顺利进行。“我们在亚洲已经建设了一家工厂，但我们还计划探索在美国、欧洲和非洲建立生产设施的可能性。” Junsei先生透露道。

“我们的主要目标是支持发达国家到2050年实现零排放，支持发展中国家到2060年或2070年实现零排放。在未来的某些阶段，我们可能会面临对过时的太阳能电池板进行翻新，可能需要氢技术。市场对太阳能的需求有所增加，但可能会波动。我们不知道未来的需求是什么，但无论需求是什么，我们都愿意提供适合那个时期需求的产品。”

為可再生能源取得適當的平衡

為所有希望引進可再生能源的公司提供全面的支援，Abalance集團持續發展壯大。

儘管日本在可再生能源開發方面落後於歐洲等國，但日本發展勢頭迅猛，日本政府已經制定了一項雄心勃勃的計劃，到2050年前實現碳中和。

十多年前，這個島國最初推動可再生能源不僅僅是出於對環境問題的擔憂，更多是由於2011年福島災難後，數十座核電站關閉造成的能源短缺。在日本未來的能源結構中，核能或許仍然有一席之地，但許多公司的重點是可再生能源，而政府政策也迅速從固定電價（FIT）制度轉向了在歐洲已然成為常態的購電協議（PPA）模式。

隨著日本對太陽能和其他可再生能源的負面情緒和疑慮逐漸消退，政府、銀行、行業中的頭部公司和中小企業都越來越積極地支援日本向碳中和轉型。這使得人們對可再生能源專案的興趣激增，對Abalance來說，這是一個好兆頭。針對尋求進入清潔能源業務的公司，Abalance可為其提供一站式解決方案。



Abalance株式會社代表取締役社長 光行 康明
(Yasuaki Mitsuyuki)

Abalance執行長龍 潤生表示：「我們的公司通過提供全面的一站式解決方案，從規劃到建設，以及運營和維護，在推動綠色能源和太陽能發電方面發揮著重要的作用，在日本沒有多少家像我們這樣的公司，」。「在眾多實踐中，有一個重要

「我們正在推廣綠色能源，從不將其他公司視為競爭對手，而是將他們視為合作夥伴，因為沒有一家公司能夠獨立實現碳中和的最高目標。」

Abalance集團執行長龍 潤生 (Ryu Junsei)



組成部分是，我們在綠色能源方面積累了知識和專業技能，我們的目標是將這部分知識轉讓給有興趣採用這些技術的日本企業。為了實現這一目標，我們最近成立了一個脫碳業務部門，為那些

那些最初未涉足綠色產業的人，也能在一兩年內熟悉綠色技術，並為自己所從事的事業而深感自豪。」

事實上，私營企業對開發可再生能源的興趣不僅僅源於環境意識，還有金融方面



尋求安裝太陽能電池板或參與綠色能源專案的日本公司提供諮詢服務。我們的使命是培育和支援日本的企業，幫助他們能夠獨立實現綠色能源目標。」

從大學時代開始，龍 潤生先生就決定從事可再生能源事業，長期以來，他一直是可再生能源的支持者。早在2003年，當他第一次表達自己開發清潔能源專案的目標時，人們認為這是一個瘋狂的想法。然而，二十年過去了，他領導著一家在清潔能源領域處於領先地位的公司，見證了過去二十年中商業領袖們觀點上的巨大變化。

他表示：「當私營企業，尤其是上市公司積極與我們開展合作，例如安裝太陽能電池板或參與風能發電時，就會帶來重大的變革。」隨著越來越多的私營企業希望與Abalance進行合作，Abalance的員工人數同比增長了50%。「即使是

的驅動因素。而日本轉向上述的PPA模式，將大大提高這些金融激勵措施對投資者的吸引力。潤生先生解釋說：「在日本，我們主要通過FIT制度參與綠色能源和二氧化碳減排，這項制度提供每千瓦小時約10日元的電價。然而，相比之下，與企業實體簽訂PPA後，電價更高，可達到每千瓦小時15日元或者更高。因此，PPA在經濟方面也有很大的利潤空間。也正因為如此，日本已逐漸從FIT轉向PPA。」

雖然日本是世界上每平方



公里平地上太陽能板比例最高的國家，但要充分發揮太陽能的潛力還有很長的路要走。Abalance正在通過支

援一系列的方案發揮其作用，包括在未利用的農田、山區以及工廠和城市建築的牆壁和屋頂上安裝太陽能板。公司甚至開發了一種“太陽能樹” - 核心部分由鋼筋或混凝土組成，分支部分則由堅固的金屬或類似腳手架的鋼筋製成 - 以及可彎曲的柔性太陽能板。「我們持續致力於對產品進行改進和開發，」Abalance執行長補充道：「我們的目標是使太陽能板可以安裝在任何地方，我們也在不斷思考如何改進我們的產品。」

此外，Abalance還參與風能和生物質發電專案，以及氫能專案。但公

司的願景不僅僅侷限於日本。Abalance在亞洲五個國家都開展了業務，在越南擁有一家太陽能電池板製造廠，公司向海外擴展的計劃正在順利推進。潤生先生透露：「我們已經在亞洲建設了一家工廠，但我們還計劃探索在美國、歐洲和非洲建立生產設施的可能性。」

「我們的主要目標是支援發達國家到2050年實現零排放，支援發展中國家到2060年或2070年實現零排放。我們可能在某個階段會面臨翻新舊太陽能板的問題，可能還需要氫能技術。對太陽能的需求已經有所增加，但可能會有一些波動。我們不知道未來的需求將會是什麼，但無論如何，我們都希望提供適應那個時代需求的產品。」

再生可能エネルギーにおける最適なバランス

Abalanceグループは、再生可能エネルギーの導入を希望するあらゆる企業を包括的に支援し、さらに勢いを増し続けている。

日本は再生可能エネルギー開発でヨーロッパなどに遅れをとっているが、2050年までにカーボンニュートラルを達成するという野心的な計画を掲げて以来、その機運が急速に高まっている。

10年以上前、国内で最初に再生可能エネルギーを推し進めたのは、環境問題というよりも、2011年の福島原発事故による数十基の原子力発電所の閉鎖によるエネルギー不足が原因だった。原子力は日本の将来のエネルギーミックスにおいて果たすべき役割は依然としてあるかもしれないが、多くの企業にとって焦点は再生可能エネルギーに向けられ、政府の政策は固定価格買取制度（FIT）制度からヨーロッパで標準となっている電力購入契約（PPA）モデルに急速に移行している。

日本における太陽光やその他の再生可能エネルギーをめぐる否定論や疑念が消え去るにつれ、政府、銀行、主要企業、中小企業はすべて、日本のカーボンニュートラルへの移行を支援するためにますます積極的になっているのだ。このため、再生可能エネルギープロジェクトへの関心も比例するように高まっており、クリーンエネルギー事業への参入を目指す企業のためのワンストップソリューションとして機能するAbalanceグ



Abalance株式会社 代表取締役社長 光行 康明

ループにとってポジティブな環境になってきているのは間違いないだろう。

「私たちは、計画から建設、運用、保守までの包括的なワンストップソリューションを提供することで、グリーンエネルギーと太陽光発電を促進する役割を果たし

「グリーンエネルギーを推進する私たちは他社をライバルではなくパートナーと見ていて、カーボンニュートラルという至高の目標を実現できるのは1社ではない」

Abalanceグループ
CEO 龍 潤生



ていますが、日本にはそのような企業はあまりありません。その一環として、私たちはグリーンエネルギーに関する知識と専門知識を蓄積してきたわけですが、その知識を、関心のある日本企業にも伝えることを目指しています。この側面を促進するため、私たちは

る民間企業が増えるにつれ、同社の従業員数も年々50%増加しており、最初はグリーン産業に携わっていなかった人たちも、1、2年のうちにグリーン技術に精通するようになり、自分たちが携わっているビジネスに誇りを持つようになるのだという。



最近、太陽光パネルの設置やグリーンエネルギーへの取り組みを目指す日本企業にコンサルティングサービスを提供する脱炭素ビジネス部門を設立しました。私たちの使命は、日本企業が自立してグリーンエネルギーの目標を達成できるよう育成し、支援することなのです」と語るのは同グループCEOの龍潤生氏。

大学時代に再生可能エネルギーの道を志した龍氏は、長年この業界に思いを馳せてきた。2003年当時、彼がクリーンエネルギー事業開発を目指すとき、周りから理解されなかったのは言うまでもないが、それから20年が経ち、各界のビジネスリーダーの視点が大きく変わったことを目の当たりにしながら、龍氏は同分野をリードする会社を率いている。

「民間企業、特に上場企業が、ソーラーパネルの設置や風力発電への参加など、私たちと積極的にビジネスに取り組んでいたと、世の中にも大きな変化が起こります」と龍氏は言う。実際、Abalanceとの提携を希望す

る再生可能エネルギーの開発に対する民間企業の関心は、環境意識だけでなく、金銭的インセンティブによっても高まっている。日本のPPAモデルへの移行は、投資家にとってより魅力的なものとなるだろう。「日本では、主に1キロワット時あたり約10円のFIT制度を通じて、グリーンエネルギーとCO2削減に取り組んできました。しかし、それに比べて、法人のPPAはキロワット時あたり15円以上という高いレートなのです。したがって、PPAはより経済的に有利です。その結果、日本ではFITからPPAへの移行が徐々に進んでいます」



日本の平地面積1平方キロメートルあたりのソーラーパネルの割合は世界一だが、太陽光発電の潜在能力をフルに発揮するには、まだ長い道のりがあ

る。Abalanceは、未利用の農地や山間部、工場や市街地の建物の壁や屋根へのソーラーパネルの設置など、多くの取り組みを支援することでその一翼を担っているのだ。さらに、鉄筋またはコンクリートの芯と、頑丈な金属でできた枝や足場に似た鉄筋で構成されるソーラーツリー、曲げることができる柔軟なソーラーパネルも開発している。「製品の改良と開発は継続的に取り組んでいます。ソーラーパネルをどこにでも設置できるようにすることを目指し、製品の改善方法を常に考えているのです」と龍氏は今後の展望を語った。

さらに、同グループは風力発電やバイオマス発電プロジェクト、水素発電にも取り組んでいるが、ビジョンは日本だけでなくとどまらな

い。既にアジアの5か国で事業を展開し、ベトナムにソーラーパネル製造工場を構える同グループは、海外への進出計画を着々と進めているのだ。「アジアにはすでに工場がありますが、アメリカ、ヨーロッパ、アフリカにも生産拠点を設ける可能性を探っています」

「私たちの主な目標は、先進国が2050年までにゼロ・エミッションを達成し、発展途上国が2060年または2070年までにゼロ・エミッションを実現できるようにすることです。ある段階で、時代遅れのソーラーパネルの改修に直面する可能性があり、水素技術が必要になるかもしれません。太陽光発電の需要は増加していますが、将来的に変動する可能性もあります。将来求められる物が何になるのかはわかりませんが、どのようなものであれ、その時代のニーズに合った製品を提供したいと思っています」

Abalance GROUP

www.abalance.jp/en

